



Train-the-Trainer

Trainer und Coaches nehmen in Unternehmen eine wichtige Rolle ein: Ihre zentrale Aufgabe ist es, Mitarbeiter zu entwickeln, damit diese als Team das Unternehmen voran bringen.

Mit unseren Train-the-Trainer-Ausbildungsprogrammen schaffen Sie so eine wichtige Grundlage für eine kontinuierliche und effiziente Personalentwicklung:

[Trainerausbildung zum Fachtrainer \(BDVT\)](#)

Unsere Fachtrainerausbildung bietet den idealen Einstieg in die Welt der beruflichen Weiterbildung: Lernen Sie, Seminare zu planen und zu konzipieren und begeistern Sie Ihre Teilnehmer mit lebendigen (Fach-)Trainings.



[Mehr Informationen](#)

[Trainerausbildung zum Professional Business-Trainer \(BDVT\)](#)

Unsere Trainerausbildung für alle, die "mehr" wollen: Seminare planen und konzipieren, die Persönlichkeit der Teilnehmer im Blick behalten und vor allem: Methoden, Methoden, Methoden.



[Mehr Informationen](#)

[Ausbildung zum professional HorseCoach \(pferdegestützter Coach\)](#)

Intensiv, erkenntnisreich, unvergesslich: Schaffen Sie mit Hilfe der Methode Pferd nachhaltige Impulse für die Entwicklung Ihrer Teilnehmer - im Coaching, im Training, in der Teamentwicklung. Aufbauausbildung für Spezialisten

[Mehr Informationen](#)

[Train-the-Trainer: Herausforderung Störung! Tools zum Meistern von schwierigen Situationen im Training und in der Moderation](#)

Im Training üben Sie, wahrgenommene Störungen und Konflikte aktiv anzusprechen und angemessen zu reagieren, um auch in herausfordernden Situationen den Gruppenprozess souverän steuern zu können.

[Mehr Informationen](#)

[Coaching in Service und Vertrieb \(Vertriebscoach\) - Intensivausbildung](#)

Das Coaching in Service und Vertrieb sichert den Transfer jeder Trainingsmaßnahme und steigert Qualität und Motivation. In dieser 10-tägigen Ausbildung erlernen Sie das komplette Handwerkszeug für erfolgreiches Coachen.

[Mehr Informationen](#)

Coaching in Service und Vertrieb (Vertriebscoach) - Basisausbildung

Das Coaching Ihrer Mitarbeiter in Service und Vertrieb sichert den Transfer jeder Trainingsmaßnahme und steigert Qualität und Motivation. Gerade im Vertrieb ist die systematische Entwicklung der Mitarbeiterpotenziale ein wesentlicher Erfolgsfaktor.

[Mehr Informationen](#)

Train-the-Trainer: Schwierige Situationen im Coaching sicher meistern

Coaches, die bereits die ProKomm-Ausbildung zum Qualitätscoach abgeschlossen und Coachingenerfahrung gesammelt haben, bieten wir mit diesem Aufbau-Modul Raum für die eigene Weiterentwicklung.

[Mehr Informationen](#)