



# Train-the-Trainer

Trainer und Coaches nehmen in Unternehmen eine wichtige Rolle ein: Ihre zentrale Aufgabe ist es, Mitarbeiter zu entwickeln, damit diese als Team das Unternehmen voran bringen.

Mit unseren Train-the-Trainer-Ausbildungsprogrammen schaffen Sie so eine wichtige Grundlage für eine kontinuierliche und effiziente Personalentwicklung:

## [Trainerausbildung zum Fachtrainer \(BDVT\)](#)

Unsere Fachtrainerausbildung bietet den idealen Einstieg in die Welt der beruflichen Weiterbildung: Lernen Sie, Seminare zu planen und zu konzipieren und begeistern Sie Ihre Teilnehmer mit lebendigen (Fach-)Trainings.



[Mehr Informationen](#)

## [Trainerausbildung zum Professional Business-Trainer \(BDVT\)](#)

Unsere Trainerausbildung für alle, die "mehr" wollen: Seminare planen und konzipieren, die Persönlichkeit der Teilnehmer im Blick behalten und vor allem: Methoden, Methoden, Methoden.



[Mehr Informationen](#)

## [Ausbildung zum professional HorseCoach \(pferdegestützter Coach\)](#)

Intensiv, erkenntnisreich, unvergesslich: Schaffen Sie mit Hilfe der Methode Pferd nachhaltige Impulse für die Entwicklung Ihrer Teilnehmer - im Coaching, im Training, in der Teamentwicklung. Aufbauausbildung für Spezialisten

[Mehr Informationen](#)

## [Train-the-Trainer: Herausforderung Störung! Tools zum Meistern von schwierigen Situationen im Training und in der Moderation](#)

Im Training üben Sie, wahrgenommene Störungen und Konflikte aktiv anzusprechen und angemessen zu reagieren, um auch in herausfordernden Situationen den Gruppenprozess souverän steuern zu können.

[Mehr Informationen](#)

## [Coaching in Service und Vertrieb \(Vertriebscoach\) - Intensivausbildung](#)

Das Coaching in Service und Vertrieb sichert den Transfer jeder Trainingsmaßnahme und steigert Qualität und Motivation. In dieser 10-tägigen Ausbildung erlernen Sie das komplette Handwerkszeug für erfolgreiches Coachen.

[Mehr Informationen](#)

## **Coaching in Service und Vertrieb (Vertriebscoach) - Basisausbildung**

Das Coaching Ihrer Mitarbeiter in Service und Vertrieb sichert den Transfer jeder Trainingsmaßnahme und steigert Qualität und Motivation. Gerade im Vertrieb ist die systematische Entwicklung der Mitarbeiterpotenziale ein wesentlicher Erfolgsfaktor.

[Mehr Informationen](#)

## **Train-the-Trainer: Schwierige Situationen im Coaching sicher meistern**

Coaches, die bereits die ProKomm-Ausbildung zum Qualitätscoach abgeschlossen und Coachingerfahrung gesammelt haben, bieten wir mit diesem Aufbau-Modul Raum für die eigene Weiterentwicklung.

[Mehr Informationen](#)