



# Trainerausbildung zum Fachtrainer BDVT

## (BDVT-zertifizierte Ausbildung zum Fachtrainer)

Sie lernen, **Seminare** zu **planen**, zu **konzipieren**, zielführend durchzuführen und den Erfolg zu evaluieren. Nach der Ausbildung begeistern Sie mit abwechslungsreichen, **lebendigen (Fach-)Trainings** und haben Ihre Gruppe "im Griff".

Die Fachtrainerausbildung bildet dabei auch die Basis für den Professional Business-Trainer. In den drei Modulen wird der Fokus auf die Konzeptionsarbeit gelegt. Wir erarbeiten Strukturen für einen schriftlichen Leitfaden und Vorgehenssicherheit in der methodisch/didaktischen Umsetzung von Zielen bzw. Inhalten. Praxisnah - konkret - effektiv.

Ihre Umsetzung in ein eigenes Trainingskonzept wird im Weiteren von einem Mentor eng begleitet, erste Einheiten in der Ausbildung präsentiert und auf Optimierungsmöglichkeiten reflektiert. So erhalten Sie konkrete Umsetzungstipps und lernen die richtige Frageführung zur Entwicklung von Konzepten.

Ein weiterer Fokus liegt auf dem praktischen Üben - im dritten Modul dann auch erweitert um schwierige Situationen. So sammeln Sie weitere Trainingsmethoden und persönliche Hinweise ein und sind gleichzeitig gut gerüstet für die vielfältigen Unwägbarkeiten in der Praxis.



Als Vermittler von fachlichen Inhalten haben Sie die Möglichkeit, sich als Fachtrainer BDVT-zertifizieren zu lassen. Die Ausbildungszeit wird auch für den Professional Business-Trainer (BDVT) angerechnet.

---

## Ausbildungsaufbau

Die Fachtrainerausbildung umfasst insgesamt 9 Tage, aufgeteilt auf drei Module. Als Vermittler von fachlichen Inhalten können Sie anschließend ein Zertifikat zum "Geprüften Fachtrainer BDVT" erwerben.

### 1. Modul: Moderne Trainings konzipieren (3 Tage)

Sie reflektieren, was es bedeutet Trainer zu sein und lernen, ein schlüssiges Trainingskonzept zu erstellen. Sie setzen sich mit Lernen, professioneller Didaktik und Methodik auseinander und üben erste Liveeinsätze vor der Gruppe.

## **Inhalte**

- **Rollenklarheit gewinnen**
  - **Lerntheorien und ihre Bedeutung für's Training**
  - **Zielgruppenorientierung: Mit wem habe ich es im Training zu tun?**
  - **Lernziele definieren**
  - **Von der Theorie in die Praxis: Lernformen und Methoden planen**
  - **Die Dramaturgie: Lernphasen sinnvoll aufbauen**
  - **Teilnehmerunterlagen - wann, wie, wozu**
  - **Meine Projektarbeit während der Ausbildung: Aufgaben, Ziele, Termine**
- 
- 

## **2. Modul: Soziale Interaktion und Lehrmethoden (3 Tage)**

Das zweite Modul nimmt die soziale Interaktion mit dem Teilnehmer in den Fokus: Inputs präsentieren und inhaltlich überzeugen, Lehrgespräche führen, Übungen anmoderieren, mit den Teilnehmern im Kontakt bleiben. Dabei erproben Sie sowohl klassische als auch moderne Trainingsmethoden und reflektieren diese in Bezug auf ihren Einsatz und Variationsmöglichkeiten im Training.

### **Inhalte**

- **Das ABC der Lehrformen**
  - **Lehrmethoden in Aktion**
  - **Kommunikationspsychologische Grundlagen im Training**
  - **Gesprächsführung in der Gruppe**
  - **Die Anmoderation: Teilnehmer motivieren und überzeugen**
  - **Stimmungssignale der Teilnehmer wahrnehmen**
  - **Die eigene Stimme und Wirkung im Fokus**
  - **Teilnehmersequenzen**
  - **Feedback geben will gelernt sein**
- 

## **Prüfung (1 Tag)**

Zur Krönung Ihrer Ausbildung präsentieren Sie in der Gruppe Ihre über die Module hinweg erstellte Seminarkonzeption aus Ihrer beruflichen Praxis. Als Vermittler von fachlichen Inhalten haben Sie auch die Möglichkeit, eine Zertifizierung zum "Geprüften Fachtrainer BDVT" zu erhalten.

## **3. Modul: Schwierige Situationen im Training (3 Tage)**

Sie erhalten erstes Rüstzeug, um schwierige Situationen im Seminar professionell zu meistern - beim Einstieg, beim Präsentieren, mit Teilnehmern und während der Gruppensteuerung.

Zwischen den Modulen unterstützen wir Sie bei der Erstellung Ihres Trainerleitfadens und zur Krönung Ihrer Ausbildung wird am dritten Tag des Moduls ein Ausschnitt Ihres erstellten Seminarkonzeptes vorgestellt.

### **Inhalte**

- **Potenzielle Schwierigkeiten präventiv verhindern**
  - **Was heißt hier "schwierig"? Was erlebe ich als schwierig?**
  - **Mein Konfliktstil**
  - **TZI und seine Bedeutung im Training**
  - **Mit Kommunikationssperren konstruktiv umgehen**
  - **Wirkungsvolle Interventionstechniken anwenden**
  - **Prüfungsvorbereitung**
- 

Sie wollen mehr? [Hier geht's zu unserer Ausbildung zum Professional Business Trainer.](#)

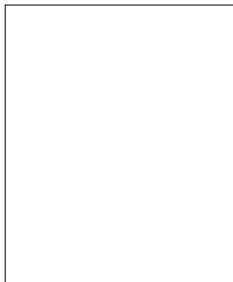
---

## Zielgruppe

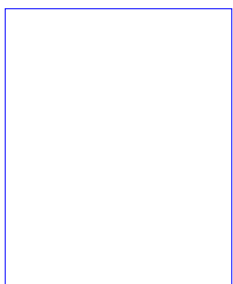
Die Fachtrainer-Ausbildung richtet sich an alle Personen, die ihre berufliche Zukunft als Vermittler von fachlichen Inhalten sehen oder eine gute Grundlage suchen.

---

## Trainer



Susanne M.  
Kirchner



Iris Vanck

---

## Teilnehmerstimmen

Das sagen unsere Teilnehmer zur Fachtrainerausbildung:

"Kurzweiliges, lebendiges Seminar mit aktiver Teilnahme. Ein Extra-Plus: Erfahrungslernen durch Erlebnisse und Erfahrungen/Kenntnisse der Teilnehmer. Guter Transfer auf berufliche Situationen, auch im Umgang mit Erwachsenen/Berufserfahrenen."

**Dirk Hauser**

---

"Sehr wertvolles und praxisorientiertes Seminar in einer Wohlfühlatmosphäre mit tollen Seminarkollegen und einer fantastischen Trainerin."

**Kerstin Fahr, Bibby Financial Services GmbH**

---

"Tolle Zeit. Lernen im Vergnügen eingepackt. Sehr kompetente Trainerin."

**Valerie Arnould-Schlimme**

---

"Seminarablauf (Orga), Konzeption und Durchführung waren exzellent."

**Uta Fröschen, Fröschen Consulting**

---

"Alles wunderbar, tolle Gruppe, tolles Konzept und sehr professionelle Umsetzung."

**Kerstin Krause**

---

"Tolles Seminar, gut strukturiert, kurzweilig, Konzentration auf das Wesentliche, abwechslungsreich! Auf jeden Fall und in jeder Hinsicht hilfreich für die praktische Umsetzung."

**Anja Brand**

---

"Ein kurzweiliges und informatives Erlebnis mit nachhaltiger Wirkung, danke!"

**Christoph Sonsalla, comvendo GmbH**

---

"Insgesamt sehr informativ und hochwertig. Umfangreiche Lerninhalte, sehr prozessorientiert."

**Rainer Hochartz, Schaffrath GmbH & Co. KG**

---

"Sehr gute Struktur, gut dosiert, gut durchdacht. Feedback am "richtigen Platz". Herzlichen Dank!"

**Asta Bütow**

---

"Gute Mischung zwischen Lockerheit und Struktur, hohe Wertschätzung aller Teilnehmer. Gute Vermittlung zeitgemäßer Trainingsmethoden."

**Peter Böhmer, HOCHTIEF Akademie**

---

"Sehr guter Praxisbezug mit vielen Übungen, die ich 1:1 in meiner Trainertätigkeit einsetzen kann."

**Torben Seim, TS Media**

---

"Gut strukturiert, keine Verschwendung von Zeit, man geht auf die Fragen der Teilnehmer ein. Ich habe zum heutigen Zeitpunkt, dass es die richtige Wahl war, bei ProKomm die Ausbildung zu machen."

**Marion Mossmann, Monier Braas GmbH**

---

"Sehr kompetent, sehr gehaltvoll, sehr gut"

**Barbara Liebermeister, BL Marketing**

---

[mehr »](#)

---

**Dauer** 9 Tage

**Teilnehmer** max. 10

### **Termine Köln**

#### **Start im Februar 2019**

**Modul 1:** 01.02.19 - 03.02.19

**Modul 2:** 22.02.19 - 24.02.19

**Modul 3:** 22.03.19 - 24.03.19

**Prüfung:** 25.05.19 - 26.05.19

#### **Osterspezial 2019**

**Woche 1:** 08.04.19 - 11.04.19

**Woche 2:** 15.04.19 - 18.04.19

**Prüfung:** 25.05.19 - 26.05.19

#### **Start im Juli 2019**

**Modul 1:** 12.07.19 – 14.07.19

**Modul 2:** 02.08.19 – 04.08.19

**Modul 3:** 06.09.19 – 08.09.19

**Prüfung:** 21.09.19 - 22.09.19

#### **Herbstspezial 2019**

**Woche 1:** 07.10.19 – 10.10.19

**Woche 2:** 14.10.19 – 17.10.19

**Prüfung:** 30.11.19 - 01.12.19

#### **Start im Januar 2020**

**Modul 1:** 31.01.20 – 02.02.20

**Modul 2:** 21.02.20 – 23.02.20

**Modul 3:** 20.03.20 – 22.03.20

**Prüfung:** 04.04.20 - 05.04.20

---

### **Termine Frankfurt**

#### **Osterspezial 2019**

**Woche 1:** 08.04.19 - 11.04.19

**Woche 2:** 15.04.19 - 18.04.19

**Prüfung:** 25.05.19 - 26.05.19

#### **Sommerspezial 2019**

**Woche 1:** 05.08.19 – 08.08.19

**Woche 2:** 12.08.19 – 15.08.19

**Prüfung:** 21.09.19 - 22.09.19

#### **Start im Oktober 2019**

**Modul 1:** 25.10.19 - 27.10.19

**Modul 2:** 15.11.19 - 17.11.19

**Modul 3:** 13.12.19 - 15.12.19

**Prüfung:** 25.01.20 - 26.01.20

**oder nach Vereinbarung!**

## Termine BDVT-Prüfung

16.02.19 - 17.02.19

25.05.19 - 26.05.19

21.09.19 - 22.09.19

30.11.19 - 01.12.19

25.01.20 - 26.01.20

04.04.20 - 05.04.20

---

3.800 €

zzgl. MwSt., inkl. Tagungspauschale

### Preis

BDVT-Zertifizierung:

450 €



[Alle Infos zum Download.](#)

---

---